МАЛ, ДА УДАЛ

НЕСМОТРЯ НА ТО ЧТО на российском рынке полуфабрикатов из алюминия и меди ситуация очень сложная, на нем в то же время есть много возможностей, уверены генеральный директор ООО «ПКФ «Невский алюминий» **В. Закатов** и его заместитель **Н. Зыков.**

Расскажите, пожалуйста, на чем специализируется ваша компания.

В. Закатов: Наша основная деятельность — продажа оптом и в розницу всего спектра алюминиевой продукции отечественного и импортного производства. Последний год, может быть, даже полтора года мы начали расширять ассортимент, добавив в него медный, бронзовый и латунный прокат.

Н. Зыков: Расширяем мы его в связи с пожеланиями клиентов.

В. Закатов: В прошлом году мы увеличили не только ассортимент продукции, но и склады — открыли в сентябре второй отапливаемый склад площадью около 1 тыс. м^2 на территории нашего комплекса, заказали стеллажные системы для хранения продукции. В результате площадь складского комплекса выросла до 2 тыс. м^2.

Не так давно для нужд второго склада мы купили новый погрузчик, благодаря чему у нас повысится производительность труда, сократится время на подготовку товара к отгрузке, упростится ее логистика. Наши клиенты смогут легко и быстро получать товар с двух складов одновременно.

По желанию заказчика мы также доставляем металлопрокат собственным автотранспортом, чем гарантируем сохранение товарного вида и соответствие прочим требованиям к качеству товара. Весной планируем приобрести в собственность еще одно транспортное средство, так как заказы по доставке бывают расписаны на неделю вперед, приходится привлекать сторонних перевозчиков. Также хотим установить металлообрабатывающий станок по резке плит. Пока мы располагаем только ленточнопильным станком с возможностью резки прутков диаметром до 440 мм. В общем-то можем сказать, что мы уже крепко стоим на ногах.

Со стороны каких отраслей формируется спрос?

В. Закатов: Спрос предъявляют все отрасли. От судостроения сейчас хороший спрос, машиностроение тоже не отстает.

Н. Зыков: Плюс есть государственный оборонный заказ, который тоже всем «не дает покоя».

В. Закатов: Мы не останавливаемся на достигнутом. Активно развиваем продажи сопутствующих товаров, скажем, алюминиевой проволоки, выпускаемой компанией Альянс-2008 (Красноярск). Мы выступаем ее дилерами, регулярно посещаем их производство, смотрим, как оно развивается.

Также пытаемся поставлять для судостроения широкоформатные листы сплавов 5754, 5083. Мы, наверное, одни из немногих в Санкт-Петербурге предлагаем из наличия со склада продукцию с нестандартным раскроем листов — шириной 2—2,5 м, длиной 6—8 м. У нас для нее есть место на складе, имеются возможности все быстро отгружать.

Н. Зыков: Отгружаем минимум один лист, не обязательно пачкой. Есть специальные захваты, перемещающие именно широкоформатные листы.

Склады арендуете или...

В. Закатов: Да, склады пока у нас в аренде. Есть в мыслях построить собственный склад. Сейчас главное — направить все усилия на улучшение качества и эффективности работы, чтобы предлагать клиенту максимально возможный и лучший спектр услуг — хранение товара на складе, обработку металлопродукции, своевременную доставку, так как продажи становятся все сложнее.

Я считаю, что у нас все получится. Мы очень динамично развиваемся.

Судя по вашему рассказу, да, так оно и есть.

В. Закатов: У нас и коллектив слаженно работает и быстро растет. Пусть он, может быть, не очень большой, но у нас уже больше 20 человек работают, и мы намерены принимать и дальше на работу молодых и активных людей.

Интервью провел Леонид Хазанов

НА НЕВСКИЙ АЛЮМИНИЙ

ООО «ПКФ «Невский алюминий»
196084, г. Санкт-Петербург,
ул. Цветочная, д. 6, литер М, пом. 3Н
Тел/факс: +7 (812) 438-38-46 (многоканальный)
Моб.: +7 (952) 269-70-15 (мобильный)
info@na-metal.ru
www.na-metall.ru

На правах рекламы